



Od ponad 60 lat marka brennenstuhl® oznacza jakość, innowację i bezpieczeństwo. Nasze wysokiej jakości produkty w dziedzinie elektroniki i elektrotechniki cechuje nasza pasja do ulepszania. Aby oferować możliwie najlepsze produkty, zwracamy uwagę na bezpieczeństwo, jakość i naszą gwarancję fabryczną „Made in Germany”.

Aby wzmocnić nasz zespół w Polsce, poszukujemy genialnego i energicznego pracownika na stanowisko:

Przedstawiciel Handlowy region Północno-Zachodni



De rol

W tej roli ściśle współpracujesz z kolegami i raportujesz do swojego kierownika sprzedaży.

Nie boisz się wziąć na siebie odpowiedzialności, masz umiejętności analityczne i widzisz wyzwania w nowym biznesie, które możesz zrealizować i utrzymać. Możesz zidentyfikować wymagania rynku i potrafisz je przewidzieć. Jesteś pełen pewności siebie, potrafisz się rozwijać na wiele sposobów i prezentować się w przyjemny sposób.

Poszukujemy

- System pracy i myślenia MBO
- 2-letnie doświadczenie handlowe na rynku B2B;
- Preferowane miejsce zamieszkania: Wielkopolska
- Praca w domu i częste podróże służbowe nie stanowią dla Ciebie problemu
- Masz wiedzę i doświadczenie w Microsoft Office
- Znasz język niemiecki biegle w piśmie i mowie
- Wykształcenie wyższe preferowane o kierunku ekonomicznym

Oferujemy

- Rozległy proces wprowadzenia, szkolenia i znajomość produktu
- Praca w świeżym i zaangażowanym zespole, w którym profesjonalizm i koleżeńskość
- są najważniejsze.
- Atrakcyjne wynagrodzenie składające się z wynagrodzenia zasadniczego i składnika zorientowanego na sukces
- Potrzebne narzędzia do pracy: samochód służbowy, tablet, telefon i laptop
- Swobodę dalszego rozwijania się

Czy wzbudziliśmy twoje zainteresowanie?

Złóż aplikację na to stanowisko i wyślij nam list motywacyjny oraz CV, a także możliwą datę rozpoczęcia pracy:

jobs@brennenstuhl.de

Hugo Brennenstuhl GmbH & Co. Kommanditgesellschaft
Personalabteilung
Seestraße 1 – 3, 72074 Tübingen